

CONVENTION INTERNAZIONALE SUGLI APPALTI PUBBLICI

INTERNATIONAL CONVENTION ON PUBLIC PROCUREMENT

Roma, 6-7 Novembre 2025
Roma Eventi
Centro Conferenze Fontana di Trevi
Piazza della Pilotta, 4 - Roma

Rome, 6-7 November 2025
Roma Eventi
Fontana di Trevi Conference Center
Piazza della Pilotta, 4 - Rome

INNOVAZIONE PER GUIDARE L'ADOZIONE DI SOLUZIONI NUOVE O MIGLIORATE PER I BISOGNI PUBBLICI

Il progetto ECLIPSE - Migliorare la creazione di capacità per sfruttare strategie di appalto innovative in Europa (Enhancing Capacity-building for Leveraging Innovative Procurement Strategies in Europe)

Donato Iacobucci, Università Politecnica delle Marche



ECLIPSE

The partnership



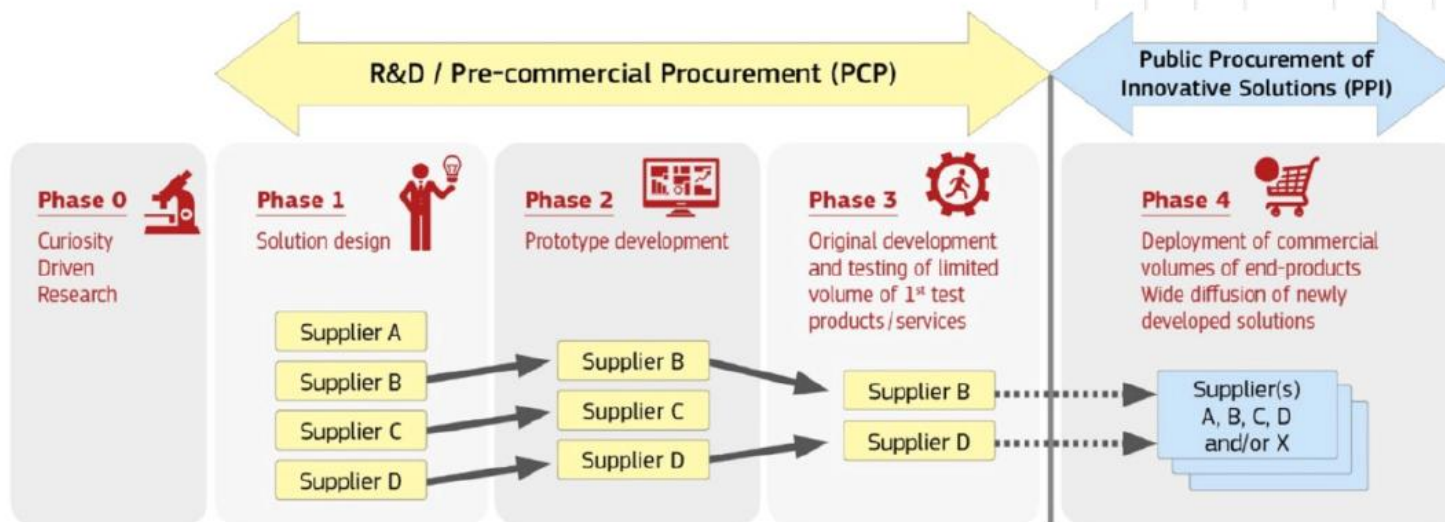
This project has received funding from the European Union's Horizon Europe research and innovation programme under grant agreement n°1010157473. This document reflects only the author's view, and the Commission is not responsible for any use that may be made of the information it contains.

Obiettivo del Progetto ECLIPSE

- Progettazione e implementazione di nuovi servizi e strumenti rivolti a pubbliche amministrazioni, start-up e venture capitalist.
- Per facilitare il coinvolgimento di start-up e venture capitalist negli appalti per l'innovazione.
- Rendendo così gli appalti per l'innovazione più efficaci e aumentando la probabilità di successo delle soluzioni innovative.



PCP and PPI



This project has received funding from the European Union's Horizon Europe research and innovation programme under grant agreement n°101015743. This document reflects only the author's view, and the Commission is not responsible for any use that may be made of the information it contains.



Problemi lungo il processo di appalto

- Dal punto di vista dell'acquirente pubblico:
 - Valutare lo stato dell'arte della tecnologia e definire i requisiti funzionali.
 - Valutare e selezionare le soluzioni più promettenti.
 - Selezionare i fornitori in grado di implementare le soluzioni.
- Dal punto di vista di start-up e PMI:
 - Identificare e comprendere le opportunità di appalto pubblico.
 - Preparare e gestire offerte competitive.
 - Rispettare il quadro giuridico degli appalti per l'innovazione.

Opportunità per il venture capital in PCP e PPI

- Due questioni chiave:

- Acquirenti pubblici: tendono a misurare il successo in base all'adempimento della procedura piuttosto che all'effettiva implementazione della soluzione.
- Venture capitalist: nessun coinvolgimento nelle procedure PCP o PPI; scarsa conoscenza degli appalti per l'innovazione e del loro potenziale.

Soluzioni suggerite

- Sfruttare le competenze, l'esperienza e le reti dei venture capitalist pubblici e privati per:
 - Promuovere la partecipazione delle start-up agli appalti per l'innovazione.
 - Supportare gli acquirenti pubblici nell'analisi dello stato della tecnologia.
 - Valutare le soluzioni proposte.
 - Supportare lo sfruttamento commerciale dei risultati del processo.

Risultati

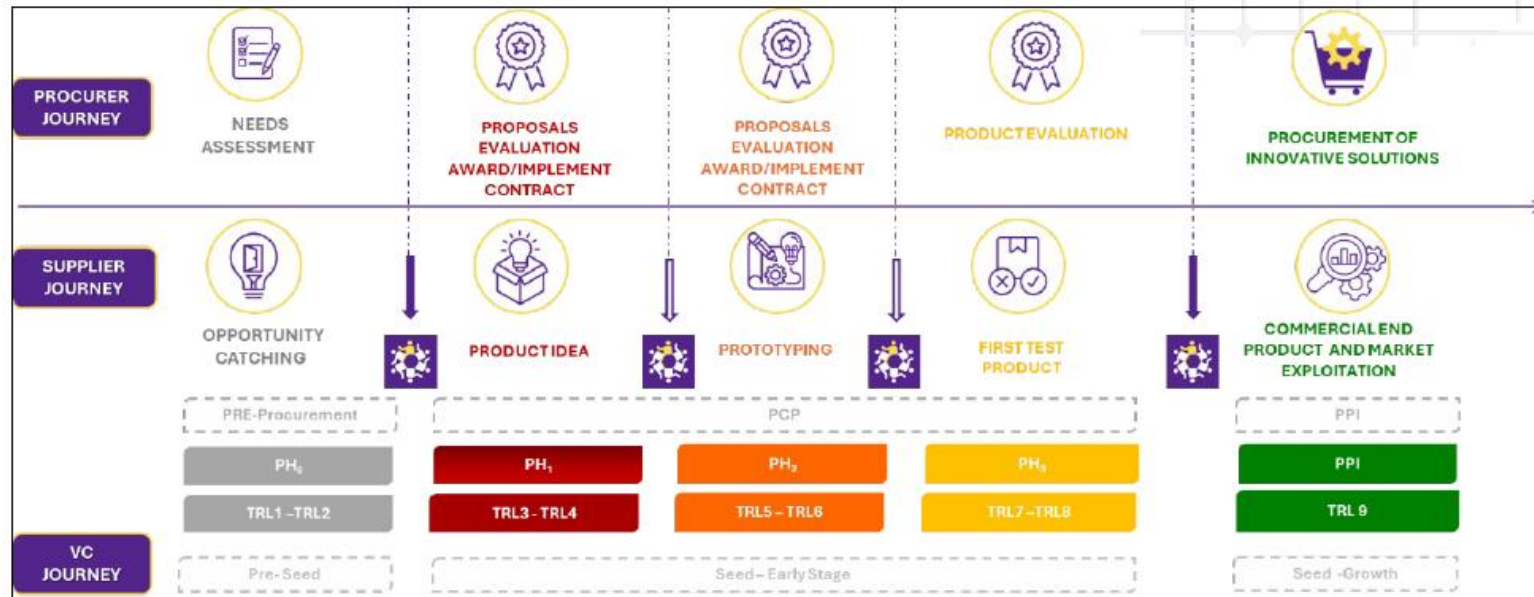
- Un toolkit (NAVIGATOR) con un manuale e materiali formativi per acquirenti pubblici, start-up e investitori.
- Integrazione di strumenti esistenti per il matchmaking e la raccolta fondi nel processo di appalto per l'innovazione:
 - Piattaforma EuroQuity gestita da BPI France.
 - Strumento Success Readiness Level Scoring (SRLS) sviluppato da Toro Ventures.

Modello Partecipativo

- Il coinvolgimento dei Venture Capital (VC) nelle procedure PCP e PPI può avere diversi benefici (per acquirenti pubblici e start-up):
 - Supportare gli acquirenti pubblici nell'analizzare lo stato della tecnologia.
 - Promuovere la partecipazione delle start-up.
 - Valutare le soluzioni proposte.
 - Supportare lo sfruttamento commerciale delle soluzioni innovative.



Interaction points within the Innovation Procurement Journey





To know more

- Website and social
 - <https://www.eclipseproject.eu/>
- EuroQuity platform
 - <https://www.euroquity.com/>